

A Comparabilidade das Escolhas Contábeis na Mensuração Subsequente de Ativos Imobilizados, de Ativos Intangíveis e de Propriedades para Investimento em Empresas da América do Sul

Comparability of Accounting Choices in Subsequent Measurement of Fixed Assets, Intangible Assets, and Investment Property in South American Companies

Fláida Êmine Alves de Souza

Universidade Federal de Uberlândia, Faculdade de Ciências Contábeis, Uberlândia, MG, Brasil

Sirlei Lemes

Universidade Federal de Uberlândia, Faculdade de Ciências Contábeis, Uberlândia, MG, Brasil

Recebido em 12.12.2014 – Desk Aceite em 04.02.2015 – 3ª versão aceita em 29.10.2015

RESUMO

A *expertise* em comparabilidade, escolhas contábeis e valor justo é um dos temas mais controvertidos e carentes de discussão no cenário contábil atual. As escolhas contábeis são necessárias para que seja garantida a representação fidedigna, ao mesmo tempo que seu uso discricionário pode diminuir a comparabilidade esperada pelo International Accounting Standards Board (IASB). Neste artigo, identificou-se o grau de comparabilidade das escolhas contábeis na mensuração subsequente de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de propriedades para investimento (PPI) de companhias abertas do Brasil, Chile e Peru, além de averiguar se determinadas características das entidades podem influenciar a escolha dos gestores pelo valor justo. A comparabilidade foi medida por meio do índice T e a identificação das variáveis explicativas foi feita por meio de regressões, no período 2009-2013. Constatou-se que, para os ativos imobilizados, as comparabilidades nacional e internacional aumentaram com a adoção das IFRS, sendo crescentes ao longo do tempo. Para os ativos intangíveis, não houve aumento substancial nas comparabilidades nacional e internacional. Para as PPI, as comparabilidades nacional e internacional não aumentaram com a adoção das IFRS, permanecendo com índices próximos a 0,50 (comparabilidade baixa) em praticamente todos os anos. Assim, a simples adoção das IFRS não garantiu a comparabilidade. Por meio da análise de regressão, identificou-se que as características setor de atuação, auditoria por *big four*, país, remuneração dos gestores, tamanho da entidade, endividamento, rentabilidade, relevância e tempo influenciaram as escolhas contábeis dos gestores, o que indica a possibilidade de ter havido uso das opções investigadas para a prática de gerenciamento de resultados.

Palavras-chave: comparabilidade, escolhas contábeis, valor justo, índice T.

ABSTRACT

Expertise on comparability, accounting choices, and fair value is among the most controversial and poorly discussed themes in the current accounting scenario. Accounting choices are needed in order to guarantee a reliable representation, at the same time that their discretionary use may decrease the comparability level expected by the International Accounting Standards Board (IASB). In this article, we identified the comparability degree of accounting choices in the subsequent measurement of fixed assets, intangible assets, and investment property (IP) for listed companies in Brazil, Chile, and Peru, in addition to check whether certain entity characteristics can influence managers' accounting choice for fair value. Comparability was measured through the T-index and the explanatory variables were identified through regressions, within the period 2009-2013. It was found that, for fixed assets, national and international comparability increased after IFRS adoption, both increased over time. For intangible assets, there was not a substantial increase in national and international comparability. For IP, national and international comparability did not increase after IFRS adoption, their rates remained close to 0.50 (low comparability) in almost every year. Thus, IFRS adoption alone did not ensure comparability. By using regression analysis, we found that the characteristics industry, audit by big four, country, managers' remuneration, size, indebtedness, profitability, relevance, and time influenced managers' accounting choices, indicating the possibility that the choices under analysis have been used for management of outcomes.

Keywords: comparability, accounting choices, fair value, T-index.

1 INTRODUÇÃO

Atualmente, 138 países adotaram ou estão em processo de adoção das International Financial Reporting Standards (IFRS), emitidas pelo International Accounting Standards Board (IASB), como forma de convergência das práticas contábeis (IFRS, 2014). Como reflexo do processo mundial de convergência das práticas contábeis, em 2011 foi criado o Grupo Latino-Americano de Emissores de Normas de Informação Financeira (GLENIF, na sigla em português) ou Group of Latin American Accounting Standard Setters (GLASS, na sigla em inglês), constituído por organismos emissores de normas contábeis de 17 países da América Latina. Seu objetivo é trabalhar em parceria com o IASB, visando melhorar a qualidade dos relatórios financeiros da região e contribuir com a difusão das IFRS (GLENIF, 2014).

A adoção das IFRS resultou em mudanças significativas na forma de as empresas registrarem seus resultados financeiros (Muller, Riedl, & Sellhorn, 2008), provocando uma verdadeira “revolução silenciosa” nos demonstrativos contábeis, ao defender o aumento do uso do valor justo. O IASB menciona a mensuração do valor justo em grande parte de suas normas, seja de forma obrigatória, como no caso dos instrumentos financeiros (IAS 39), dos ativos biológicos (IAS 41) e do pagamento baseado em ações (IFRS 2); seja de maneira facultativa, como no caso da mensuração subsequente de ativos imobilizados (IAS 16), de ativos intangíveis (IAS 38) e de propriedades para investimento (IAS 40).

Apesar dos avanços que o IASB tem conseguido, muitas IFRS permitem certo grau de flexibilidade na escolha de práticas contábeis quanto ao reconhecimento, à mensuração e à evidenciação dos relatórios financeiros (Murcia & Werges, 2011). A flexibilização presente nas IFRS, por sua vez, resulta nas denominadas escolhas contábeis. Estas referem-se à seleção de um método contábil em relação a outro igualmente válido (Watts, 1992). A existência de escolhas contábeis pode levar os administradores a optar por métodos contábeis que melhor representem seus interesses particulares (Fields, Lys, & Vincent, 2001), o que poderia impactar a comparabilidade. Assim, além do cálculo da comparabilidade, as pesquisas têm buscado encontrar as potenciais motivações que fundamentaram as escolhas contábeis dos gestores (Demaria & Dufour, 2007; Christensen & Nikolaev, 2013; Taplin, Yuan, & Brown, 2014).

Desse modo, a questão subjacente a esta pesquisa é: a adoção das IFRS está associada ao aumento da comparabilidade? Como qualquer questão de pesquisa simples, esta não pode ser diretamente respondida (Barth, 2013). Contudo, um ponto de partida para se apontar os reflexos da adoção das IFRS sobre a comparabilidade das informações contábeis é, inicialmente, identificar se houve comparabilidade entre as escolhas de práticas realizadas pelas companhias. Nesse sentido, o objetivo central deste estudo é identificar o grau de comparabilidade das escolhas contábeis na mensuração subsequente de ativos imobilizados,

de ativos intangíveis e de propriedades para investimento (PPI), de companhias abertas do Brasil, do Chile e do Peru. As escolhas se referem à opção entre custo histórico e valor justo. Como objetivo secundário, busca-se averiguar se determinadas características das entidades podem influenciar as escolhas contábeis por parte dos gestores. Para tanto, foram pesquisadas as demonstrações financeiras de 300 companhias abertas de três países que compõem o GLENIF (Brasil, Chile e Peru), no período de 2009 a 2013, de forma a se avaliar a comparabilidade antes, durante e depois da adoção obrigatória das IFRS. Escolheram-se os países pertencentes ao GLENIF não somente por sua importância no processo de convergência contábil internacional, mas, também, pela necessidade de se avaliar o processo de convergência em mercados emergentes (Peng & Smith, 2010). O foco da pesquisa foi a mensuração subsequente, por ser somente neste momento que as diferenças fundamentais de mensuração emergem, bem como pela frequente igualdade entre o custo histórico e o valor justo no momento em que um item é inicialmente reconhecido e mensurado (Barth, 2014). Cole, Branson e Breesch (2011) identificaram 72 possibilidades de escolhas contábeis nas IFRS, divididas em: (i) escolhas contábeis claras, que permitem métodos contábeis alternativos para o mesmo tratamento contábil, por exemplo, PEPS ou média ponderada; (ii) escolhas contábeis encobertas, que possuem critérios vagos para determinados fatos contábeis, por exemplo, a IAS 41, que aceita a mensuração pelo custo de ativo biológico, quando o valor justo não puder ser mensurado com confiabilidade; e (iii) estimativas e julgamentos, tais como o uso dos termos “provável” e “material”.

Em virtude de apenas as escolhas contábeis claras apresentarem métodos contábeis igualmente válidos, e que, portanto, podem ser selecionados com absoluta discricionariedade por parte do gestor (sem exigência ou influência normativa), o presente trabalho se limitou a esse tipo de escolha. Assim, as normas abrangidas nesta pesquisa são as IAS 16, IAS 38 e IAS 40, que tratam da mensuração subsequente como escolhas contábeis claras. Em termos teóricos, a pesquisa se fundamenta na ideia de que a adoção das IFRS aumenta a comparabilidade das demonstrações contábeis, posto que este objetivo fundamenta sua adoção.

Se a entidade optar pelo método de custo, os ativos devem ser apresentados pelo seu custo, menos qualquer depreciação/amortização e perda por *impairment* acumuladas. Se a opção for pelo método do valor justo, os ativos devem ser mensurados pelo seu valor justo, o qual se torna a base, nas mensurações subsequentes, para o cálculo da depreciação/amortização e das perdas por *impairment* acumuladas. No caso de ativos imobilizados e de ativos intangíveis, se o valor contábil do ativo aumentar em virtude da mensuração pelo valor justo, esse aumento deve ser creditado em conta própria do patrimônio líquido. No caso de PPI, esse aumento deve ser reconhecido diretamente no resultado do exercício.

Esta pesquisa se justifica, especialmente, pela relevância dos temas comparabilidade, escolhas contábeis e valor justo. De acordo com Taplin (2011), são necessárias mais pesquisas que examinem os relatórios contábeis e provoquem discussões sobre o conceito de comparabilidade, pois estas ainda estão na fase da infância. Para Fields et al. (2001), mesmo com as melhorias dos métodos de pesquisa, das fontes de dados e da informatização, a compreensão dos pesquisadores sobre as escolhas contábeis continua limitada. Além disso, segundo Christensen e Nikolaev (2013), a escolha entre os métodos do valor justo e do custo histórico é uma das questões mais controversas na literatura contábil, especialmente pela falta de evidências quanto às motivações dos gestores para a escolha de uma ou outra prática válida. Esta pesquisa se diferencia das demais, pois, além de conciliar esses três temas, investigou a evolução da comparabilidade antes, durante e depois da adoção das IFRS (período de cinco anos), no contexto de países emergentes (ainda pouco explorado). Isto foi feito para todas as esco-

lhas contábeis claras possíveis na mensuração subsequente de ativos, buscando, ainda, possíveis justificativas para as escolhas identificadas.

Como resultado, constatou-se que, em relação aos ativos imobilizados, as comparabilidades nacional e internacional aumentaram com a adoção das IFRS e estão crescendo ao longo do tempo. Para os ativos intangíveis, a adoção das IFRS não provocou um aumento substancial nas comparabilidades nacional e internacional, as quais já eram altas antes da adoção. Para as PPI, as comparabilidades nacional e internacional não aumentaram com a adoção das IFRS, permanecendo com um nível baixo em praticamente todos os anos investigados. Em relação às variáveis explicativas, verificou-se que para os três ativos estudados, as características das entidades influenciaram as escolhas contábeis dos gestores. Deste modo, entende-se que apenas a adoção das IFRS não garante a comparabilidade. A existência de escolhas contábeis nas normas pode possibilitar o gerenciamento de resultados, o que impacta a comparabilidade.

2 REFERENCIAL TEÓRICO

2.1 Escolhas Contábeis

Para Fields et al. (2001), uma escolha contábil é qualquer decisão com o objetivo principal de influenciar a saída do sistema contábil de um modo particular. Ainda de acordo com os autores, a intenção gerencial é o ponto principal para entender a definição de escolhas contábeis, especialmente no que diz respeito a decisões reais, ou seja, se a motivação por trás da decisão visa influenciar os números contábeis ou se deriva de outros fatores.

Para Francis (2001, p. 312), “as escolhas contábeis podem ser conduzidas por interesses próprios da gestão, por um desejo de maximizar os interesses dos acionistas ou por um desejo de proporcionar informações”. O IASB, quando emitiu *The Conceptual Framework for Financial Reporting*, indicou que existem escolhas contábeis nas normas a fim de que se represente com fidedignidade o fenômeno que se propõe descrever.

O problema que surge é a flexibilidade permitida aos gestores quando da aplicação das IFRS, dada a existência de escolhas explícitas e implícitas, a liberdade na interpretação e a necessidade de estimativas e julgamentos (Haller & Wehrfritz, 2013), fazendo com que, na prática, as demonstrações financeiras se tornem menos comparáveis, indo em direção contrária à proposta do IASB. Quando os gestores atuam de modo oportunista, eles podem utilizar as escolhas contábeis presentes nas IFRS para majorar os lucros, destacar vários itens das demonstrações financeiras ou manipular os números contábeis (Detzen & Zülch, 2012), o que indicaria a prática de gerenciamento de resultados.

Para Lo (2008), gerenciamento de resultados é a utilização de julgamentos pelos gestores, a fim de alterar os relatórios financeiros, quer seja para enganar alguns *stakeholders* acerca de um desempenho econômico oculto da empresa,

ou para influenciar os resultados contratuais que dependem dos números contábeis reportados.

Embora as definições de escolhas contábeis e gerenciamento de resultados sejam próximas, de acordo com Fields et al. (2001), nem todas as escolhas contábeis envolvem gerenciamento de resultados, pois este termo se estende para além delas. Em virtude das motivações dos gestores, os órgãos reguladores contábeis expressam, constantemente, suas preocupações em permitir escolhas contábeis nas IFRS, cientes de que o extremo oposto, ou seja, a inexistência de escolhas contábeis, conduziria a um sistema contábil totalmente baseado em regras. As escolhas contábeis existem idealmente para permitir às empresas que estão sob diferentes modelos de negócios (como setores), e/ou sob diferentes influências institucionais ou ambientais (como países), ter a opção de buscar um método contábil que melhor represente sua situação operacional específica (Cole et al., 2011).

Nesse sentido, Fields et al. (2001, p. 261) enfatizam que “as escolhas contábeis provavelmente existem porque é impossível ou inviável eliminá-las”. Segundo esses autores, o que os reguladores devem fazer é, a partir do delineamento das vantagens e desvantagens de se permitir escolhas contábeis, determinar o nível ideal de discricionariedade.

2.2 Comparabilidade

Comparabilidade é uma das características qualitativas de melhoria da utilidade da informação contábil, que permite aos usuários identificar e compreender as similaridades entre os itens e as diferenças entre eles. Em consequência, as informações contábeis serão mais úteis se puderem ser comparadas com informações similares de outras entidades, ou da mesma, em outro período (IASB Framework, 2011).

Para o IASB, há dois fatores importantes que precisam

ser considerados para que uma informação seja comparável: “coisas iguais precisam parecer iguais e coisas diferentes precisam parecer diferentes” (IASB Framework, 2011, item QC23). De acordo com Yip e Young (2012), a melhora em um dos fatores (por exemplo, as similaridades) não necessariamente leva a uma melhora no outro fator (as diferenças). Segundo os autores, a comparabilidade depende de atender aos dois fatores simultaneamente. A aparente simplicidade do conceito de comparabilidade acaba sendo um dos seus maiores entraves, na prática. Afinal, o que são coisas? Pode-se interpretar “coisas” como as operações de negócios da entidade, ou os tipos de contas, ou mesmo uma preocupação com a essência econômica das transações das entidades (Zhang & Andrew, 2010). Por certo, diferentes interpretações dessa definição provavelmente influenciam as práticas contábeis e, portanto, a comparabilidade.

Adicionalmente, é possível distinguir “coisas iguais” de “coisas diferentes”? Somente seria possível idealizar um cenário em que “coisas” sejam tratadas de maneiras diferentes se, para cada “coisa”, houvesse mais de uma forma de contabilização. As diferenças ambientais, econômicas, políticas, culturais, operacionais etc. seriam resolvidas com a existência de escolhas contábeis nas normas, pois assim se poderiam considerar diferentes circunstâncias entre as empresas e entre os países (Zeff, 2007). Jaafar e McLeay (2007) argumentam que a separação entre esses termos seria possível quando se tratasse de diferentes ambientes econômicos, pois é de se esperar que entidades envolvidas com atividades econômicas similares optem por métodos contábeis similares, independente do seu país de origem.

A comparabilidade é crucial para aumentar a qualidade dos relatórios contábeis (Barth, 2013), a despeito da necessidade de o IASB fornecer um fundamento conceitual para a escolha entre bases de mensuração alternativas (Barth, 2014).

De acordo com o *Framework* (IASB, 2011), a representação fidedigna conduziria à comparabilidade, pois aquela poderia refletir as características de um ativo ou passivo (Barth, 2013). Contudo, se houver fatores internos ou externos influenciando na evidênciação fidedigna de um item, dificilmente a comparabilidade será obtida. Em decorrência das discussões sobre o tema, Zeff (2007) afirma que comparabilidade é um termo contábil muito difícil de ser entendido mesmo dentro de um país, menos ainda quando se pensa em comparabilidade em nível global. Segundo o autor, trata-se de um conceito elusivo, em que, realmente, não há certeza se a comparabilidade está presente ou não.

Apesar das dúvidas que ainda pairam sobre a aplicação do conceito de comparabilidade e dos prognósticos de que ela pode não ser atingida (Zhang & Andrew, 2010; Durocher & Gendron, 2011), estudos que avaliam o nível de comparabilidade têm proliferado, numa relação direta com o aumento do uso das IFRS. Esses estudos seguem basicamente duas vertentes: os que avaliam a melhoria da comparabilidade com a adoção das IFRS por meio do impacto em variáveis contábeis internas e/ou do mercado de capitais, em geral com o cálculo de regressões (Barth, Landsman, Lang, & Williams, 2012; Brochet, Jogonalzer, & Riedl, 2011; Cascino & Gassen, 2015); e os que identificam o nível de comparabilidade a partir das escolhas feitas pelas empresas, seja por meio de índices (H, C, I, V, T) ou de frequências. Esta pesquisa seguiu a segunda vertente, fundamentada na afirmação de Taplin (2011), segundo a qual os índices de harmonia têm papel relevante nas pesquisas sobre a implementação das IFRS, pois eles são especificamente desenvolvidos para sumarizar o nível de comparabilidade. A escolha pelo índice T se justifica pela sua potencialidade em atender aos objetivos da pesquisa, conforme propriedades dos índices apresentadas na Tabela 1.

Tabela 1 Resumo das principais propriedades dos índices de comparabilidade

PROPRIEDADES	ÍNDICES				
	H	C	I	V	T
Considera o número de empresas pesquisadas	Sim	Não	Não	Sim	Sim
Considera o tamanho dos países investigados	Não	Não	Não	Não	Sim
Sensibilidade à frequência zero	Não	Não	Sim	Não	Não
Considera a não divulgação	Sim	Sim	Sim	Não	Sim
Comparabilidade nacional (N), internacional (I) e ambas (A)	N	N	I	I	A
Considera múltiplas escolhas contábeis	Não	Sim	Não	Não	Sim
Capaz de determinar um intervalo de probabilidade	Não	Não	Não	Não	Sim
Permite a análise setorial, com ponderações	Não	Não	Não	Não	Sim
Considera a comparabilidade parcial	Não	Não	Não	Não	Sim

Fonte: Adaptado de Cole, Branson e Breesch (2008, 2009).

O índice T foi criado por Taplin (2004) com o intuito de reunir em um único índice todas as especificidades daqueles anteriormente propostos, além eliminar os problemas dos índices anteriores e de criar novas propriedades.

2.3 Estudos Anteriores

Pesquisas na literatura contábil internacional investigaram as escolhas contábeis dos gestores entre o método de custo histórico ou método do valor justo, bem

como as possíveis explicações para essa escolha em ativos imobilizados, em ativos intangíveis e em PPI. Na Tabela 2 são ilustrados, de forma resumida, alguns desses estudos.

Tabela 2 Estudos anteriores sobre escolha entre os métodos do Custo Histórico e do Valor Justo

	IDENTIFICAÇÃO	PRINCIPAIS RESULTADOS
Demaria e Dufour (2007)	Objetivo: investigar o uso do VJ e dos fatores relacionados a escolha contábil Norma analisada: IFRS 1, IAS 16, IAS 38 e IAS 40 Amostra: 107 companhias da França, no ano de 2005	Escolhas: (1) IFRS 1: 79% ao CH e 21% ao VJ; (2) IAS 16: 96% ao CH e 4% ao VJ; (3) IAS 38: 100% ao CH; (4) IAS 40: 73% ao CH e 27% ao VJ Regressão logística: a adoção do VJ não estava relacionada a nenhuma das características estudadas: tamanho, alavancagem financeira, remuneração dos gestores e estrutura de ações ordinárias detidas por bancos, seguradoras ou fundos de investimentos
Muller et al. (2008)	Objetivo: examinar as causas e consequências da escolha entre CH ou VJ Norma analisada: IAS 40 Amostra: 133 companhias de 15 países europeus, no ano de 2005	Escolhas: IAS 40: 20% ao CH e 80% ao VJ Regressão logística: as escolhas dos gestores são influenciadas pela norma local pré-IFRS de cada país, pelo nível de dispersão do capital e pelo compromisso de transparência da entidade. Há evidências de oportunismo e de que a adoção do VJ se relaciona a menor assimetria da informação e maior liquidez
Tudor e Drangu (2010)	Objetivo: apresentar o impacto da adoção das IFRS nos ativos intangíveis Norma analisada: IAS 38 Amostra: 51 companhias da Alemanha, Áustria, França, Grã-Bretanha e Itália, em 2009	Escolhas: IAS 38 (1) Goodwill: 52% ao CH e 48% ao VJ; (2) Marcas: 59% ao CH e 41% ao VJ; (3) Patentes e Licenças: 61% ao CH e 39% ao VJ; (4) Lista de Clientes: 57% ao CH e 43% ao VJ
Cairns, Massoudi, Taplin e Tarca (2011)	Objetivo: investigar o impacto do VJ na comparabilidade Normas analisadas: IFRS 1, IFRS 2, IAS 16, IAS 38, IAS 39, IAS 40 e IAS 41 Amostra: 228 companhias da Austrália e do Reino Unido, em 2005	Escolhas: (1) IFRS 1: 82% ao CH e 18% ao VJ; (2) IAS 16: 77% ao CH e 23% ao VJ; (3) IAS 38: 100% ao CH; (4) IAS 40: 17% ao CH e 83% ao VJ. Os resultados sugerem uma abordagem conservadora ou falta de incentivos para a utilização do VJ
Taplin, Verona e Dont (2011)	Objetivo: avaliar as diferenças entre IFRS e USGAAP e avaliação dos itens contábeis Normas analisadas: IAS 1, IAS 2, IAS 16, IAS 19, IAS 36, IAS 38, IAS 39 e IAS 40 Amostra: 200 companhias da Alemanha, França, Reino Unido e Itália, em 2009	Escolhas: (1) IAS 16: 99% ao CH e 1% ao VJ; (2) IAS 38: 96% ao CH e 4% ao VJ; (3) IAS 40: 93% ao CH e 7% ao VJ. A eliminação das escolhas contábeis poderia ser uma das formas para se aumentar a comparabilidade de alguns itens
Christensen e Nikolaev (2013)	Objetivo: investigar o uso do VJ e do CH em ativos não financeiros Norma analisada: IAS 16, IAS 38 e IAS 40 Amostra: 1.539 companhias da Alemanha e Reino Unido, em 2005 ou 2006	Escolhas: (1) IAS 16: 97% ao CH e 3% ao VJ; (2) IAS 38: 100% ao CH, possivelmente em virtude das rigorosas exigências previstas nas IFRS para reavaliar ativos intangíveis; (3) IAS 40: 53% ao CH e 47% ao VJ. Para o caso de PPI, as empresas têm praticamente a mesma probabilidade de utilizar o CH ou o VJ Regressão logística: as diferenças institucionais, os custos da mensuração ao VJ, as oportunidades de investimento, a maior facilidade nas medições de desempenho e a dependência financeira são determinantes na escolha
Andrade, Silva e Malachukias (2013)	Objetivo: analisar as escolhas contábeis de empresas brasileiras Norma analisada: IAS 40 Amostra: 39 companhias do Brasil, em 2009 e em 2010	Escolhas: IAS 40: 56% ao CH e 44% ao VJ Regressão logística: nenhuma das variáveis no estudo (tamanho do ativo, endividamento, nível de governança corporativa e rentabilidade sobre o patrimônio líquido – ROE) apresentou relação estatisticamente significativa com a escolha do VJ
Taplin et al. (2014)	Objetivo: identificar as características das empresas que usam o VJ ao invés CH Norma analisada: IAS 40 Amostra: 96 companhias da China, em 2008	Escolhas: IAS 40: 50% ao CH e 50% ao VJ Regressão logística: empresas listadas em bolsas de valores internacionais e as que apresentam volatilidade nos lucros acima da média são mais propensas a usar o VJ

Nota. CH: Custo histórico; VJ: valor justo.

Fonte: Elaborado pelas autoras.

Pela análise dos estudos, verificou-se uma abordagem ainda conservadora por parte dos gestores, ao preferirem o método do custo histórico ao do valor justo, em quase todos os casos. Apenas em dois momentos a escolha contábil dos gestores pelo método do valor justo superou a do custo histórico (Muller et al., 2008 e Cairns et al., 2011, no tocante apenas à PPI). Os estudos também evidenciaram que determinadas características das empresas podem influenciar as escolhas contábeis.

Em outra vertente de estudos que avaliam a comparabilidade por meio de seu efeito contributivo, Brochet et

al. (2011) verificaram que a adoção obrigatória das IFRS levou a benefícios ao mercado de capitais, por reduzir o retorno de *insider trades* devido à melhoria da comparabilidade. Cascino & Gassen (2015) mostraram que somente companhias com altos incentivos de conformidade tiveram aumento da comparabilidade com a adoção das IFRS. Sob a ótica de benefícios ao mercado de capitais e usando dados de companhias francesas e alemãs, Liao, Sellhorn e Skaife (2012) apontaram que o lucro e o valor contábil da empresa (*book value*) em IFRS foram comparáveis no primeiro ano de adoção, mas que as escolhas

contábeis foram diferentes entre as companhias dos dois países.

Com o objetivo de mensurar a comparabilidade entre números contábeis gerados pela norma local e as IFRS, alguns estudos (Liu & O'Farrel, 2010; Haverty, 2006; Gray, Linthicum, & Street, 2009) apontaram baixa comparabilidade para a maioria dos itens cotejados.

Diante de um número considerável de estudos que consideram a comparabilidade difícil de ser atingida, Du-

rocher e Gendron (2011) apontam que os emissores de normas contábeis se organizam em torno do mito orientado para o usuário, e que o próprio usuário, ritualisticamente, celebra o ideal de comparabilidade e silencia no processo de emissão de normas, evitando que esse ideal seja questionado. Todavia, a adoção das IFRS é uma realidade para muitos países, e os resultados, pela sua abrangência, podem ter reflexos na necessária discussão, por parte do IASB, sobre qual comparabilidade é desejada.

3 ASPECTOS METODOLÓGICOS

Para compor a amostra desta pesquisa foram selecionados apenas os países pertencentes ao GLENIF, nos quais a adoção: (i) fosse obrigatória para todas as companhias abertas; (ii) tivesse ocorrido em um exercício social específico que contemplaria pelo menos dois países, a fim de possibilitar a mensuração da comparabilidade em diferentes contextos econômicos e culturais; e (iii) tivesse sido realizada há, no mínimo, três exercícios sociais, de forma a permitir a análise da evolução

de suas práticas contábeis. Assim, apenas Brasil, Chile, Equador e Peru, inicialmente, compuseram a amostra. Posteriormente, excluiu-se o Equador do estudo, ao se verificar que este país não publica as notas explicativas, essenciais para a identificação das escolhas contábeis.

Os dados foram coletados para os anos de 2009 a 2013, contemplando o período antes, o durante e o após o ano de adoção obrigatória das IFRS, conforme a Tabela 3.

Tabela 3 Período de adoção obrigatória das IFRS para as companhias abertas dos países da amostra

	GAAP local (antes)	Ano de Adoção Inicial obrigatória das IFRS	Pós-Adoção obrigatória das IFRS (depois)
Brasil	2009	2010	2011, 2012 e 2013
Chile	2009 ^a	2009-2010	2011, 2012 e 2013
Peru	2009 e 2010	2011	2012 e 2013

^a Para o Chile algumas companhias abertas foram obrigadas a adotar as IFRS em 2009.
Fonte: Elaborado pelas autoras.

A amostra da pesquisa foi composta por 300 companhias abertas, representadas pelas 100 maiores empresas de cada país. Foram verificadas 6.000 escolhas contábeis, sendo 400 escolhas contábeis por país e por ano. Optou-se por priorizar as maiores empresas devido à sua importân-

cia no mercado de capitais, e também pela maior probabilidade de serem afetadas pelas IFRS (Cairns et al., 2011). O tamanho da entidade foi medido pelo valor do ativo total (em 2013). A Tabela 4 ilustra como foi definida a amostra da pesquisa.

Tabela 4 Amostra de Companhias Abertas Pesquisadas

DESCRIÇÃO DAS ENTIDADES	PAÍS		
	Brasil	Chile	Peru
Total de Empresas listadas em Bolsa de Valores ^a em 2014, conforme o software Econômica®	369	218	196
(-) Instituições financeiras e seguradoras	(37)	(55)	(64)
(-) Empresas excluídas por não possuir setor correspondente ^b	(73)	(11)	(9)
(-) Não eram companhias abertas em algum dos períodos analisados	(23)	(24)	(5)
(-) Não publicaram suas demonstrações financeiras em algum dos períodos analisados	(13)	(8)	(18)
(-) Publicaram suas demonstrações financeiras em 31/03 ou 30/06 de cada ano	(04)	(0)	(0)
(-) Menores empresas da amostra	(119)	(20)	(0)
(=) Amostra Final	100	100	100

^a Brasil: Bolsa de Valores Mercadorias e Futuros de São Paulo; Chile: Bolsa de Comércio de Santiago; Peru: Bolsa de Valores de Lima. ^b O Chile não tem empresas pertencentes aos setores de máquinas industriais, têxtil e veículos e peças; e o Peru não tem empresas pertencentes aos setores de papel e celulose, software e dados, transportes e serviços e veículos e peças.
Fonte: Elaborado pelas autoras.

A coleta de dados foi realizada por meio do software Economática® (identificação das entidades listadas nas bolsas de valores dos países da amostra, do setor de atuação, do tamanho da entidade, do endividamento, da rentabilidade, e dos saldos de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de PPI), e por meio das notas explicativas de

cada empresa, a fim de coletar as escolhas contábeis - custo histórico ou valor justo - e empresa de auditoria.

Para mensurar a comparabilidade das demonstrações financeiras das companhias dos três países, utilizou-se do cálculo do índice T, criado por Taplin (2004, p. 61), cuja fórmula é dada por:

$$T = \sum_{i=1}^N \sum_{j=1}^N \sum_{k=1}^M \sum_{l=1}^M \alpha_{kl} \beta_{ij} \rho_{ki} \rho_{lj} \quad 1$$

Onde:

N: é o número de países investigados;

M: é a quantidade de métodos contábeis analisados.

α_{kl} : é o coeficiente de comparabilidade entre os métodos de contabilidade k e l;

β_{ij} : é a ponderação para a comparação entre empresas dos países i e j;

ρ_{ki} : é a proporção de empresas do país i que utilizam o método contábil k;

ρ_{lj} : é a proporção de empresas do país j que utilizam o método contábil l.

O índice T varia de 0, quando duas empresas não são comparáveis, a 1, quando todas as empresas são comparáveis umas às outras (Taplin, 2010). Pode ser entendido como a probabilidade de duas empresas selecionadas aleatoriamente terem contas comparáveis (Taplin, 2011). Para a interpretação da comparabilidade, algumas pesquisas sugeriram escalas de referências para identificar o grau de comparabilidade das demonstrações financeiras (Parker & Morris, 2001; Ali, Ahmed, & Henry, 2006), e outras apresentaram seus resultados interpretando os valores dos índices como alta, moderada ou baixa comparabilidade (Taplin, 2006; Tudor & Dragu, 2010). Neste estudo, para a interpretação do índice de comparabilidade, optou-se por adotar a classificação proposta por Taplin (2006), por ser ele o criador do índice T, e foi considerada uma comparabilidade alta o índice entre 0,75 e 1; moderada, entre 0,55 e 0,74 e baixa, entre 0 e 0,54.

Para o cálculo da comparabilidade, assumiu-se que: (i) a não divulgação das informações foi excluída do cálculo da comparabilidade; (ii) os países foram ponderados de acordo com seu tamanho, pelo número total de empresas de cada país, de acordo com o Economática®; (iii) para as práticas “não aplicáveis”, isto é, em que não houve divulgação da escolha contábil em virtude de as empresas não possuírem aquele ativo específico nas suas demonstrações financeiras, considerou-se essa não divulgação como não aplicável.

O cálculo do índice T foi realizado por meio do sof-

ware *T-Index Calculator*, cedido por mensagem eletrônica pelo criador do índice, Ross H. Taplin. Para tanto, foram adotadas como critério as modalidades 1c2b3a4a, para a comparabilidade dentro de cada país (nacional) e 1c2c3a4a para a comparabilidade entre países (internacional).

Para identificar os motivos que ensejaram determinados níveis de comparabilidade, utilizamos as regressões Logit e Probit, posto que a variável dependente é uma variável dicotômica (*dummy*). As variáveis independentes foram delineadas de acordo com a literatura contábil, partindo do pressuposto de que as características das empresas podem explicar os motivos pelos quais diferentes entidades optam por práticas contábeis distintas. Assim, foram desenvolvidas nove hipóteses de pesquisa, conforme se demonstra na sequência.

De acordo com Cole et al. (2011), é interessante testar se o tipo de auditoria influencia os gestores nas escolhas dos métodos contábeis. Para eles, as empresas de auditoria podem influenciar a elaboração e a divulgação das demonstrações financeiras. De acordo com Watts (2003), é esperado que empresas auditadas pelas consideradas *big four* optem pela utilização do método do custo histórico, por serem mais conservadoras. Souza, Botinha, Silva e Lemes (2015), igualmente, constataram que o fato de as empresas serem auditadas por uma das *big four* reduz em aproximadamente 20% a probabilidade de optarem pelo método do valor justo. Nesse sentido, tem-se a primeira hipótese testada: H_1 : Existe uma associação negativa entre as companhias abertas auditadas pelas *big four* e a escolha do método do valor justo para a mensuração subsequente de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de PPI.

Quanto ao endividamento, Christensen e Nikolaev (2013) argumentam que as empresas que precisam de empréstimos são comumente chamadas a fornecer garantias para as diversas modalidades de crédito. Portanto, essas empresas são suscetíveis a uma demanda por contabilidade pelo valor justo. Esses autores constataram que o endividamento está positivamente associado com a utilização da mensuração pelo valor justo. Assim,

a segunda hipótese testada nesta pesquisa é: **H₂**: Existe uma associação positiva entre o nível de endividamento e a escolha do método do valor justo para a mensuração subsequente de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de PPI.

Haverty (2006) assegura que as práticas contábeis de determinado país são o reflexo de aspectos locais característicos. Para Jaafar e McLeay (2007), o país de domicílio das empresas é uma variável importante a ser pesquisada quando se analisam escolhas contábeis, pois as práticas contábeis refletem, sistematicamente, as regras e regulamentos em vigor no país onde a empresa está registrada. Cole et al. (2011), ao investigarem quais determinantes influenciam as escolhas contábeis dos gestores, verificaram que o país é a variável que mais influencia tais escolhas. Portanto, a terceira hipótese testada neste estudo é: **H₃**: As companhias abertas pertencentes ao mesmo país de domicílio tendem a optar pelas mesmas práticas contábeis na mensuração subsequente de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de PPI.

Demaria e Dufour (2007) destacam que os elaboradores das demonstrações financeiras apresentam forte resistência a mudanças e que, portanto, tendem a manter as práticas contábeis adotadas em períodos anteriores. Corroborando esse argumento, Muller et al. (2008) identificaram que a probabilidade de a empresa escolher o método do valor justo é maior onde a norma doméstica pré-IFRS requeria ou permitia a mensuração de ativos pelo valor justo. Haller e Wehrfritz (2013), de forma similar, constataram que quando as empresas adotam as IFRS, elas tendem a continuar com as políticas contábeis exigidas ou predominantemente escolhidas sob a GAAP nacional. Esse raciocínio leva ao teste da seguinte hipótese: **H₄**: A probabilidade de a companhia aberta escolher o método do valor justo é maior em países cujas normas domésticas pré-IFRS exigiam ou permitiam a mensuração de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de PPI ao valor justo.

Para Watts e Zimmerman (1986), a existência de planos de remuneração variável para os administradores, com base nos resultados contábeis, pode estimulá-los a escolher os métodos contábeis que aumentem o valor dos lucros do período, de forma a maximizar sua remuneração. Hou, Jin e Wang (2014) constataram que os efeitos positivos da adoção das IFRS na remuneração dos executivos foram motivados pelas mudanças no lucro, advindas da mensuração pelo valor justo e consequente redução do conservadorismo. Assim, a quinta hipótese parte do pressuposto de que os gestores tendem a escolher métodos contábeis que aumentem os lucros da empresa, de forma a maximizar sua remuneração, quando existem planos de incentivos: **H₅**: Existe uma associação positiva entre os planos de incentivos e a escolha do método do valor justo na mensuração subsequente de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de PPI.

Costa, Silva e Laurencel (2013) observam que os índices de rentabilidade são utilizados por diversos usuários das demonstrações financeiras como uma medida de desempenho das empresas. Christensen e Nikolaev (2013)

argumentam que a mensuração pelo valor justo pode ser utilizada de forma a facilitar a medição do desempenho da entidade, e, conseqüentemente, ser útil na avaliação da gestão da empresa. Para eles, as mudanças no valor dos ativos não financeiros são informações úteis sobre o desempenho operacional das empresas, pois a realização de ganhos de capital é muitas vezes parte do seu modelo de negócio (e o custo histórico não reflete oportunidades de investimento). Em decorrência, a sexta hipótese testada neste estudo é: **H₆**: Existe uma associação positiva entre a rentabilidade e a escolha do método do valor justo na mensuração subsequente de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de PPI.

Para Cullinan (1999), o setor de atuação das empresas exerce influência sobre as escolhas contábeis dos gestores. Jaafar e McLeay (2007) reforçam que a escolha de métodos contábeis depende não apenas do país de domicílio da empresa e do conjunto de regulamentos envolvidos, mas também das circunstâncias operacionais. Demaria e Dufour (2007) verificaram que o setor de atuação é o principal determinante para a escolha do gestor pelo método do valor justo. Assim, tem-se a sétima hipótese testada nesta pesquisa: **H₇**: O setor de atuação das companhias abertas influencia a escolha de práticas contábeis na mensuração subsequente de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de PPI.

Watts e Zimmerman (1986) afirmam que os gestores das grandes empresas tendem a escolher métodos contábeis que adiem o reconhecimento de lucros para períodos futuros. As maiores empresas podem tentar esconder o seu tamanho, ao escolher políticas contábeis que minimizem os ativos e a renda declarada, para serem menos visíveis politicamente (Cullinan, 1999). Portanto, “os administradores de grandes empresas tendem a escolher práticas contábeis que diminuam o resultado para reduzirem seus custos políticos” (Costa et al., 2013, p. 27), conforme hipótese testada: **H₈**: Existe uma associação negativa entre o tamanho da empresa e a escolha do método do valor justo para mensuração subsequente de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de PPI.

Posto que a utilização generalizada das IFRS ao longo do tempo está associada à comparabilidade (Barth et al., 2012), que é afetada pelas escolhas contábeis, Jaafar e McLeay (2007) analisaram a evolução da comparabilidade ao observarem o comportamento das escolhas contábeis ao longo dos anos, para diferentes países e diferentes setores. Souza et al. (2015), ao investigarem as escolhas contábeis dos gestores, entre os métodos do custo ou do valor justo em PPI no Brasil e em Portugal, identificaram que nos dois países a incidência da mensuração pelo valor justo tem aumentado ano a ano. Nesse sentido, a nona hipótese testada é: **H₉**: Existe uma associação positiva entre o tempo e a escolha do método do valor justo para a mensuração subsequente de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de PPI.

Tomando-se por base as hipóteses de pesquisa, as variáveis utilizadas nos modelos Logit e Probit estão resumidas na Tabela 5.

Tabela 5 *Resumo das variáveis do modelo de regressão*

Variável	Sigla	Constructos	Sinal Esperado	Proxy
Escolha Contábil	EC	Empresas que optaram pelo custo histórico <i>versus</i> empresas que optaram pelo valor justo		Variável <i>dummy</i> : D=0: custo D=1: valor justo
Empresa de Auditoria	BF	Empresas auditadas pelas consideradas <i>Big Four</i>	CH (-)	Variável <i>dummy</i> : D=0: não auditada por <i>big four</i> D=1: auditada por <i>big four</i>
Endividamento	ENDIV	Endividamento da empresa, por ano	VJ (+)	Resultado da relação entre o Passivo Total e o Patrimônio Líquido ^a
País	PAIS	Países componentes da amostra		Uma variável <i>dummy</i> para cada país: 1=Brasil; 2=Chile; e 3=Peru
Pré-IFRS	PGAAP	Empresas domiciliadas em países cujas GAAP nacionais (pré-IFRS) permitiam ou exigiam avaliação ao valor justo, por meio do modelo de reavaliação	VJ (+)	Variável <i>dummy</i> : D=0: não permitia ou não exigia a reavaliação D=1: permitia ou exigia a reavaliação
Remuneração dos gestores	REM	Empresas que obtiveram lucro, por exercício social	VJ (+)	Variável <i>dummy</i> : D=0: prejuízo no exercício D=1: lucro no exercício
Rentabilidade	RENT	Rentabilidade sobre Patrimônio Líquido, por ano	VJ (+)	Resultado anual da relação entre Lucro Líquido e Patrimônio Líquido ^a
Relevância	RELEV	Relevância do saldo do ativo analisado, por ano	VJ (+)	Resultado anual da relação entre o Ativo analisado e o Ativo Total ^a
Setor	SET	Setor de atuação conforme classificação da base de dados Economatica®		Uma variável <i>dummy</i> para cada setor: 1=Agro e Pesca; 2=Alimentos e Bebidas; 3=Comércio e Eletroeletrônicos; 4=Construção; 5=Energia Elétrica; 6=Imobiliário; 7=Mineração; 8=Minerais não metálicos; 9=Outros; 10=Petróleo e Gás e Química; 11=Siderurgia e Metalúrgica; 12=Telecomunicações
Tamanho	TAM	Tamanho da empresa, por ano	CH (-)	Logaritmo natural do ativo total ^a
Tempo	T	Período analisado, em anos	VJ (+)	Uma variável <i>dummy</i> para cada ano: 1=2009; 2=2010; 3=2011; 4=2012; e 5=2013

Nota. CH: custo histórico; VJ: valor justo

^a As variáveis tamanho, endividamento, relevância e rentabilidade foram convertidas em dólares. A data base para tais valores foi 31/12 de cada ano.

Fonte: Elaborado pelas autoras.

Apesar de os modelos Logit e Probit serem semelhantes na maioria de suas aplicações, e muitos pesquisadores, na prática, escolherem o modelo Logit em virtude de sua simplicidade matemática comparativa, em algumas situações o modelo Probit pode ser útil (Gujarati, 2004). Nesse sentido, optou-se por realizar testes estatísticos nos dois modelos, a fim de se definir qual seria o mais adequado para a presente pesquisa. A robustez do modelo de regressão foi averiguada por meio de três recursos, todos apresentados por Hosmer e Lemeshow (2000): (i) o teste Hosmer-Lemeshow; (ii) a tabela de classificação do modelo; e (iii) a curva Receiver

Operating Characteristic (ROC).

Para a estimação da regressão, as entidades que não divulgaram suas escolhas contábeis ou que não possuíam ativos imobilizados, ativos intangíveis e/ou PPI (não aplicáveis) foram excluídas da amostra. Porém, as exclusões foram feitas apenas nos exercícios em que não houve tal evidência ou tais ativos. Da mesma forma, as companhias abertas que utilizaram o custo atribuído no momento da adoção pela primeira vez (IFRS 1) foram consideradas como optantes pelo método do valor justo, naquele exercício social específico, para o cálculo da regressão.

4 ANÁLISE E DISCUSSÃO DOS RESULTADOS

4.1 A Comparabilidade dos Ativos Imobilizados, Intangíveis e PPI

Nas tabelas 6, 7 e 8 são apresentados os graus de comparabilidade nacional e internacional na mensuração subsequente de ativos imobilizados, de ativos intangíveis

e de PPI das companhias abertas pertencentes do Brasil, do Chile e do Peru, no período de 2009 a 2013. As escolhas observadas para os três itens foram referentes ao custo histórico, custo atribuído, valor justo, “não aplica” e “não divulga”.

Tabela 6 Comparabilidade nacional e internacional dos ativos imobilizados

	Brasil	Chile	Peru	Internacional
Painel A – Ativos Imobilizados Imóveis				
2009	1,00	0,52	0,55	0,52
2010	0,64	0,64	0,55	0,61
2011	1,00	0,79	0,53	0,59
2012	1,00	0,78	0,78	0,85
2013	1,00	0,78	0,75	0,84
Painel B – Ativos Imobilizados Instalações e Equipamentos				
2009	1,00	0,51	0,70	0,66
2010	0,64	0,73	0,70	0,68
2011	1,00	0,82	0,51	0,63
2012	1,00	0,82	0,90	0,91
2013	1,00	0,83	0,88	0,91

Fonte: Elaborado pelas autoras.

Quanto ao Brasil, a comparabilidade nacional para o imobilizado foi máxima em todos os períodos investigados, exceto em 2010, ano da adoção inicial das IFRS. Esses resultados são justificados pelo fato de que no Brasil, antes da adoção das IFRS (2009), só era permitido um método para mensuração subsequente de ativos imobilizados (custo histórico) e após a adoção (2011-2013), a reavaliação foi proibida no Brasil. Como o custo atribuído não foi vedado pelas normas brasileiras, em 2010 o índice de comparabilidade foi 0,64, o que demonstra que se duas companhias abertas brasileiras forem selecionadas aleatoriamente, há 64% de chance de que elas tenham optado pelo mesmo método contábil na mensuração subsequente de ativos imobilizados, em 2010.

Para o Chile, identificou-se uma comparabilidade nacional baixa/moderada nos exercícios de 2009 e 2010 (períodos de adoção inicial) e alta nos exercícios de 2011 a 2013 (Tabela 6). Esses achados decorrem do fato de que nos períodos de adoção inicial das IFRS, as companhias abertas chilenas diversificaram as suas escolhas contábeis, alternando entre os métodos do custo histórico, do valor justo e do custo atribuído. Nos exercícios seguintes, a maioria das entidades optou por mensurar os seus ativos imobilizados pelo método do custo.

O Peru, antes da adoção das IFRS (2009 e 2010), apresentava uma comparabilidade nacional moderada, pois enquanto a maior parte das companhias abertas adotava o método do custo histórico, a outra adotava o método do valor justo (Tabela 6). No ano de adoção (2011), a comparabilidade nacional foi baixa em virtude da possibilidade de mensuração subsequente de ativos imobilizados pelo custo atribuído, além dos dois outros métodos igualmente

válidos (custo histórico e valor justo). Um maior número de escolhas contábeis refletiu-se em menor comparabilidade. Nos anos de 2012 e 2013, por mais que o valor justo pudesse ser utilizado, a maioria absoluta das entidades optou pelo custo histórico.

Em relação à comparabilidade internacional, constatou-se que, apesar de a comparabilidade ter sido baixa/moderada nos períodos de adoção inicial (2009 a 2011), a partir do momento em que a adoção das IFRS tornou-se de uso obrigatório para os três países (2012 e 2013), a comparabilidade foi alta (Tabela 6). Esse resultado se deve a que, mesmo com a existência de escolhas contábeis no Chile e no Peru, a maioria das entidades desses países optou pelo método do custo histórico para mensuração subsequente de ativos imobilizados imóveis, assim como ocorreu no Brasil por força de lei.

Os resultados desta pesquisa são similares aos constatados por outros estudos (Demaria & Dufour, 2007; Cairns et al., 2011; Taplin et al., 2011; Christensen & Nikolaev, 2013), que apontaram que, mesmo existindo escolhas contábeis, as entidades têm se tornado cada vez mais conservadoras em relação à mensuração subsequente de seus ativos imobilizados. Em virtude de a maioria delas optar pelo método do custo histórico, a comparabilidade (nacional e internacional) foi alta e tem aumentado ao longo do tempo.

Em relação à mensuração subsequente dos ativos intangíveis (Tabela 7), para o Brasil identificou-se uma comparabilidade alta em todos os anos pesquisados, em virtude da vedação do custo atribuído na adoção inicial e da avaliação pelo valor justo na mensuração subsequente de ativos intangíveis.

Tabela 7 Comparabilidade nacional e internacional dos ativos intangíveis

	Brasil	Chile	Peru	Internacional
2009	1,00	0,90	0,94	0,95
2010	1,00	0,98	0,94	0,97
2011	1,00	0,98	0,91	0,97
2012	1,00	0,98	0,97	0,98
2013	1,00	0,95	0,97	0,98

Fonte: Elaborado pelas autoras.

Em relação ao Chile e ao Peru, a comparabilidade foi alta em todos os anos, inclusive antes da adoção das IFRS e durante a adoção inicial (Tabela 7). Apesar da existência de escolhas contábeis para a mensuração subsequente de ativos intangíveis, quase nenhuma companhia aberta chilena e peruana optou pelo método do valor justo ou do custo atribuído na avaliação desses ativos. Por mais que as IFRS prevejam escolhas contábeis, as práticas contábeis adotadas pelas companhias abertas do Chile e do Peru (que adotaram as IFRS sem modificações) foram similares às adotadas pelas companhias abertas do Brasil (que vedou as escolhas contábeis previstas nas IFRS).

Quanto à análise da comparabilidade nacional e da comparabilidade internacional ao longo do tempo, constatou-se que, mesmo tendo se apresentado com valores altos em todos os anos investigados, a comparabilidade está aumentando com o passar dos anos.

Os resultados desta pesquisa corroboram os achados de estudos anteriores (Demaria & Dufour, 2007; Cairns et al., 2011; Taplin et al., 2011; Christensen & Nikolaev, 2013), que identificaram que todas as empresas (ou a maioria absoluta) adotam o método do custo histórico para mensuração subsequente de ativos intangíveis, apesar da possibilidade de adoção do método do valor justo conforme a IAS 38. Esses achados podem ser resultantes das exigências previstas nas IFRS para reavaliar ativos in-

tangíveis, pela dificuldade na identificação do valor justo para esse tipo de ativo, pela falta de incentivos para o uso do valor justo e/ou pela postura ainda conservadora das entidades.

Os resultados deste estudo, todavia, são divergentes dos encontrados por Tudor e Dragu (2010), que, ao investigarem 51 companhias abertas da Alemanha, Áustria, França, Grã-Bretanha e Itália, em 2009, constataram que boa parte delas optou por reconhecer seus ativos intangíveis pelo valor justo, o que fez com que a comparabilidade dessas empresas fosse moderada (0,601).

Numa análise do índice T para as PPI (Tabela 8), em relação às companhias brasileiras, em 2009 a comparabilidade era plena, e com a adoção das IFRS (em 2010) seu valor reduziu-se drasticamente. Contudo, não se pode afirmar que a comparabilidade diminuiu com a adoção das IFRS. O fato é que em 2009 apenas duas entidades tinham PPI reconhecidas e apenas uma evidenciou sua escolha contábil. A comparabilidade máxima em 2009 se deu em virtude de apenas uma companhia aberta ter divulgado sua escolha contábil em relação à mensuração de PPI. Entretanto, de 2010 a 2013 a comparabilidade foi baixa, pois parte das entidades optou pelo método do custo histórico e parte pelo método do valor justo. O fato de existirem escolhas contábeis possibilitou que as práticas adotadas fossem diversificadas, no contexto de um mesmo país.

Tabela 8 Comparabilidade nacional e internacional das propriedades para investimento

	Brasil	Chile	Peru	Internacional
2009	1,00	0,50	0,59	0,43
2010	0,51	0,55	0,61	0,54
2011	0,52	0,53	0,54	0,49
2012	0,52	0,54	0,50	0,52
2013	0,53	0,57	0,50	0,48

Fonte: Elaborado pelas autoras.

O Chile e o Peru obtiveram uma comparabilidade nacional baixa em praticamente todos os exercícios sociais (Tabela 8). Assim como ocorreu no Brasil, a baixa comparabilidade se deu em virtude de as escolhas contábeis dos gestores na mensuração subsequente de PPI terem se dividido entre o método do custo histórico e o método do valor justo. Em consequência, a comparabilidade interna-

cional apresentou-se baixa em todos os exercícios sociais.

Analisando a evolução da comparabilidade ao longo do tempo, verificou-se que a comparabilidade nacional do Brasil está aumentando (lentamente), devido à migração das empresas para o método do valor justo (Tabela 7). A comparabilidade nacional do Chile também está aumentando, porém em virtude de as entidades estarem se tor-

nando mais conservadoras (adotando o método de custo histórico) ao longo do tempo. A comparabilidade nacional do Peru, por sua vez, está diminuindo com o passar do tempo, devido às escolhas contábeis estarem divididas entre os dois métodos. A comparabilidade internacional não está aumentando nem diminuindo, porém se manteve baixa em todos os anos.

Ao se analisarem estudos anteriores sobre escolhas contábeis na mensuração subsequente de PPI, verificou-se que seus resultados são inconclusivos. Há estudos que identificaram que a maioria das empresas optou por adotar o custo histórico (Demaria & Dufour, 2007; Taplin et al., 2011), outros que a maioria das empresas optou pelo valor justo (Muller et al., 2008; Cairns et al., 2011), e outros ainda em que as empresas optaram pelos dois métodos, na mesma proporção (Andrade et al., 2013; Christensen & Nikolaev, 2013; Taplin et al., 2014). Devido à natureza do ativo analisado (PPI) – e a conse-

quente “facilidade” na identificação do seu valor justo, se comparado aos demais ativos -, os resultados podem ter sido divergentes em virtude dos diferentes ambientes econômicos, culturais, jurídicos e temporais em que as pesquisas se realizaram.

Nos países da América Latina, as escolhas contábeis se dividem entre as duas alternativas possíveis, o que representa uma comparabilidade baixa/moderada, como pode ser constatado pelos resultados desta pesquisa e de Andrade et al. (2013).

4.2 Análise de Regressão

Na sequência, foram estimadas as regressões Probit para os ativos imobilizados e para as PPI, e Logit para os ativos intangíveis. Na Tabela 9 é apresentado um resumo dos resultados dessas regressões, por variável investigada, bem como os sinais esperados e encontrados, com os respectivos valores dos efeitos marginais.

Tabela 9 Resumo dos resultados das regressões

VARIÁVEL	Significância estatística ^a				Sinal esperado	Efeitos marginais ^b			
	IM	IE	INT	PPI		IM	IE	INT	PPI
SET2	ns	ns	ns	ns		ns	ns	ns	ns
SET3	ns	ns	ns	ns		ns	ns	ns	ns
SET4	0,032	ns	ns	0,024		-11,78	ns	ns	+22,61
SET5	ns	0,000	ns	0,000		ns	+14,17	ns	+71,07
SET6	0,014	ns	ns	0,001		-12,04	ns	ns	+41,40
SET7	ns	ns	ns	ns		ns	ns	ns	ns
SET8	0,021	ns	ns	0,000		-11,75	ns	ns	+58,38
SET9	0,033	ns	ns	0,007		-7,91	ns	ns	+24,50
SET10	ns	ns	ns	ns		ns	ns	ns	ns
SET11	ns	ns	ns	ns		ns	ns	ns	ns
SET12	ns	ns	ns	ns		ns	ns	ns	ns
BF	ns	ns	0,025	0,002	-	ns	ns	-5,82	-23,24
PAIS2	0,000	0,000	ns	ns		+15,59	+11,01	ns	ns
PAIS3	0,000	0,000	ns	0,027		+23,92	+14,28	ns	+17,09
REM	0,015	ns	ns	ns	+	+8,06	ns	ns	ns
TAM	ns	ns	0,003	ns	-	ns	ns	+1,92	ns
ENDIV	ns	ns	ns	0,003	+	ns	ns	ns	-3,86
RENT	0,001	0,003	ns	ns	+	-10,45	-7,79	ns	ns
RELEV	0,000	0,010	0,051	0,000	+	+16,88	+10,02	+14,17	+41,48
T2	ns	ns	ns	ns	+	ns	ns	ns	ns
T3	ns	ns	ns	ns	+	ns	ns	ns	ns
T4	0,000	0,000	ns	ns	+	-21,81	-14,64	ns	ns
T5	0,000	0,000	ns	ns	+	-20,49	-14,14	ns	ns

Nota. IM: ativo imobilizado imóveis; IE ativo imobilizado instalações e equipamentos; INT: ativo intangível; PPI: propriedades para investimento; ns: não significativo; -: sinal negativo (custo histórico); +: sinal positivo (valor justo); SET2: setor de alimentos e bebidas; SET3: setor de comércio e eletroeletrônicos; SET4: setor de construção; SET5: setor de energia elétrica; SET6: setor imobiliário; SET7: setor de mineração; SET8: setor de minerais não metálicos; SET9: outros setores; SET10: setor de petróleo e gás e química; SET11: setor de siderurgia e metalúrgica; SET12: setor de telecomunicações; BF: *big four*; PAIS2: Chile; PAIS3: Peru; REM: remuneração dos gestores; TAM: tamanho da empresa; ENDIV: endividamento da entidade; RENT: rentabilidade; RELEV: relevância do saldo do ativo investigado; T2: 2010; T3: 2011; T4: 2012 e T5: 2013.

^a Significância estatística: 5%; ^b efeitos marginais em porcentagem;

Fonte: Elaborado pelas autoras.

Na análise da Tabela 9, verificou-se que os setores de (i) alimentos e bebidas; (ii) comércio e eletroeletrônicos; (iii) mineração; (iv) petróleo, gás e química; (v) siderurgia e

metalúrgica; e (vi) telecomunicações não foram estatisticamente significativos para nenhum dos ativos investigados. Isso denota que a escolha contábil dos gestores para men-

suração subsequente de seus respectivos ativos independe do fato de as companhias abertas pertencerem a esses setores. O mesmo foi percebido quando se observaram os anos de 2010 e 2011. O fato de a escolha contábil ter ocorrido em 2010 e/ou em 2011 não influenciou a seleção dos gestores pelo método do custo histórico ou do valor justo na mensuração subsequente de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de PPI.

Por outro lado, a variável relevância do saldo do ativo investigado em relação ao saldo do ativo total foi estatisticamente significativa para os quatro ativos. Isso revela que essa variável tende a influenciar a escolha dos gestores por um método específico, ou seja, quanto mais relevante for o saldo do ativo correspondente, maior a probabilidade de que a companhia opte pelo método do valor justo. O mesmo resultado foi constatado na pesquisa de Souza et al. (2015, pp. 163-164), que, ao investigarem entidades do Brasil e de Portugal, identificaram que “quanto maior a importância das PPI em relação ao ativo total, maior é a probabilidade de que a empresa opte pelo método do valor justo”.

As variáveis “*big four*”, “país”, “rentabilidade” e “tempo”, quando estatisticamente significativas, apresentaram os mesmos sinais para todos os ativos pesquisados. Já as variáveis “tamanho da empresa”, “endividamento”, “rentabilidade” e “tempo” apresentaram sinais divergentes dos esperados, o que reforça o entendimento de Martins, Pinto e Alcoforado (2012) de que ainda existem lacunas para se entender os motivos que influenciam os gestores na decisão entre o método do custo histórico e do valor justo, posto que nem todas as hipóteses foram comprovadas com unanimidade de evidências.

Para a variável *big four*, significativa para ativos intangíveis e para PPI, constatou-se que ela tende a exercer influência de forma conservadora sobre as entidades, conforme apontou a literatura (Watts, 2003; Cole et al., 2011; Souza et al., 2015). Por exemplo, o fato de a entidade ser auditada por uma *big four* reduz em 23,24% a probabilidade de se optar pelo método do valor justo na mensuração subsequente de PPI. A variável “país” trouxe indicações de que influencia as escolhas contábeis dos gestores, como afirmaram Jaafar e McLeay (2007) e Cole et al. (2011). Esse resultado pode ser justificado, além de outros fatores (como a cultura), pela influência que as normas anteriores à adoção (pré-IFRS) podem exercer sobre as companhias abertas, como argumentado por Demaria e Dufour (2007), Muller et al. (2008) e Haller e Wehrfritz (2013).

A rentabilidade estatisticamente significativa para ativos imobilizados, por seu turno, apresentou sinal negativo (custo histórico), contrariando a teoria (Costa et al., 2013; Christensen & Nikolaev, 2013). Esta afirma que, pelo fato de os usuários terem expectativas sobre a rentabilidade das empresas, os gestores tendem a escolher o método que mais contribua para alcançar o desempenho almejado pelos investidores (valor justo). Todavia, no que diz respeito aos ativos intangíveis e à PPI, que não apresentaram significância estatística, esses achados corroboram os resultados de estudos anteriores (Cole et al., 2011; Andrade et al., 2013;

Costa et al., 2013; Souza et al., 2015), que identificaram que a rentabilidade não influencia a escolha contábil dos gestores quanto à utilização do método do custo histórico ou do valor justo.

A variável “tempo” (especificamente os anos de 2012 e de 2013, para os ativos imobilizados) apresentou índices negativos, revelando que a incidência da mensuração pelo valor justo não tem aumentado com o passar dos exercícios sociais. Quanto aos ativos intangíveis e à PPI, em todos os períodos investigados esta variável não foi estatisticamente significativa, o que mostra que o tempo não interferiu no uso do método do valor justo desses ativos, como apontado no estudo de Souza et al. (2015). Assim, não se pode afirmar que com o passar dos anos (e, portanto, maior experiência com as IFRS) as entidades tendem a preferir o método do valor justo ao método do custo histórico na mensuração subsequente de ativos intangíveis e de PPI para os países/períodos investigados.

A variável “tamanho da entidade”, estatisticamente significativa para a mensuração subsequente de ativos intangíveis, apresentou um coeficiente com sinal positivo, o que remete à influência na adoção do valor justo. Esses resultados apontam que as maiores empresas tendem a mensurar seus ativos intangíveis pelo método do valor justo, e as menores empresas tendem a fazê-lo pelo método do custo histórico. Esse fato pode ser justificado pela dificuldade prática e alto custo em se identificar o valor justo de tais ativos.

A respeito da mensuração subsequente de ativos imobilizados e de PPI, a variável “tamanho” não foi estatisticamente significativa, o que confirma os achados de estudos anteriores (Demaria & Dufour, 2007; Cole et al., 2011; Martins et al., 2012; Andrade et al., 2013; Souza et al., 2015), que identificaram que a adoção do valor justo independe do tamanho da entidade. Contudo, contraria a ideia de Jaafar e McLeay (2007) e Costa et al. (2013) de que as grandes empresas tendem a escolher práticas contábeis que minimizem os ativos na tentativa de serem menos visíveis politicamente. Para as companhias abertas da América Latina, o tamanho da empresa não interferiu na escolha dos gestores pelo método do custo histórico ou do valor justo na mensuração subsequente de imobilizado e de PPI.

O endividamento, cujos resultados foram estatisticamente significativos para a mensuração subsequente de PPI, apontou resultados divergentes aos da literatura (Watts & Zimmerman, 1986; Christensen & Nikolaev, 2013), pois se constatou que as empresas endividadas tendem a optar pelo método do custo histórico. Todavia, Christensen e Nikolaev (2013) apontam o efeito dúbio do endividamento na escolha pelo valor justo, pois, se por um lado os detentores de títulos de dívida demandam informações mais confiáveis e, por vezes, os contratos eliminam a reserva de reavaliação (eliminando o efeito do uso valor justo), por outro lado as companhias são comumente solicitadas a apresentar avaliações de garantias, normalmente pelo valor justo. Além disso, a disposição dos financiadores para conceder o empréstimo pode implicar em mensurações mais confiáveis por parte das companhias (por meio de avaliadores independentes e certificações). Ao investigarem em-

presas da Alemanha e do Reino Unido, os autores constataram que o endividamento está positivamente associado com a utilização da mensuração pelo valor justo. Para esta pesquisa, no que diz respeito a empresas da América Latina, no período 2009-2013, essa afirmação não pôde ser confirmada.

Quanto à variável “remuneração”, que apresentou significância estatística apenas para os ativos imobilizados imóveis, identificou-se que existe uma associação positiva entre os planos de incentivos e a escolha do método

do valor justo na mensuração subsequente desses ativos. Esse achado corrobora os resultados de pesquisas anteriores (Watts & Zimmerman, 1986; Cullinan, 1999; Hou et al., 2014), que constataram que a existência de planos de remuneração variável, com base nos resultados contábeis, faz com que os administradores sejam estimulados a escolher os métodos contábeis que aumentem o valor dos lucros do período, de forma a maximizar sua remuneração.

A Tabela 10 apresenta o resumo dos resultados das hipóteses testadas.

Tabela 10 Resumo dos resultados das hipóteses

RESUMO DOS RESULTADOS	IM	IE	INT	PPI
H ₁ : Big four → associação negativa	R	R	A	A
H ₂ : Endividamento → associação positiva	R	R	R	R*
H ₃ : País → influencia	A	A	R	A
H ₄ : Pré-IFRS → associação positiva	A	A	R	A
H ₅ : Remuneração dos gestores → associação positiva	A	R	R	R
H ₆ : Rentabilidade → associação positiva	R*	R*	R	R
H ₇ : Setor de atuação → influencia	A	A	R	A
H ₈ : Tamanho → associação negativa	R	R	R*	R
H ₉ : Tempo → associação positiva	R*	R*	R	R

Nota. IM: Ativo Imobilizado Imóveis; IE: Ativo Imobilizado Instalações e Equipamentos; INT: Ativo Intangível; PPI: Propriedade para Investimento; A: Aceita hipótese pesquisada; R: Rejeita a hipótese pesquisada; R*: Hipótese rejeitada por ter sinal observado diverso do sinal esperado.
Fonte: Elaborado pelas autoras.

Assim, identificou-se que todas as variáveis pesquisadas influenciaram a escolha contábil dos gestores pelo método do custo

histórico ou do valor justo (pelo fato de todas terem sido estatisticamente significativas em pelo menos um dos ativos investigados).

5 CONSIDERAÇÕES FINAIS

As escolhas contábeis são necessárias para que seja garantida a representação fidedigna, ao mesmo tempo que seu uso discricionário pode diminuir a comparabilidade. Para contribuir com esta discussão, o objetivo central deste estudo foi identificar o grau de comparabilidade das escolhas contábeis na mensuração subsequente de ativos imobilizados, de ativos intangíveis e de PPI das companhias abertas pertencentes do Brasil, do Chile e do Peru, averiguando, na sequência, se determinadas características das entidades podem influenciar as escolhas contábeis dos gestores, pelo método do valor justo.

Como resultados, constatou-se que para os ativos imobilizados, a comparabilidade internacional aumentou com a adoção das IFRS, mantendo-se crescente ao longo do tempo e alta após a adoção obrigatória das IFRS pelos três países (2012 e 2013), confirmando estudos anteriores (Demaria & Dufour, 2007; Cairns et al., 2011; Taplin et al., 2011; Christensen & Nikolaev, 2013) de que as entidades têm se tornado cada vez mais conservadoras em relação à mensuração subsequente de seus ativos imobilizados.

No Brasil, a postura conservadora pode ser justificada principalmente pela influência da legislação local, pois foi

vedado o uso do valor justo para mensuração subsequente de ativos imobilizados. No Chile, constatou-se maior preferência pelo método do custo histórico, apesar da possibilidade de adoção do método do valor justo. No Peru, apesar de parte das companhias abertas ter optado pelo método do valor justo antes da adoção obrigatória das IFRS, após sua adoção a maioria das entidades passou a empregar o método do custo histórico, tornando-se, em consequência, mais conservadoras. Ao se pesquisar se determinadas características das empresas poderiam ter influenciado a escolha contábil dos gestores, constatou-se que, em relação à mensuração subsequente de ativos imobilizados, o país, a rentabilidade, a relevância e o tempo influenciam as escolhas contábeis dos gestores.

Para os ativos intangíveis, não houve aumento substancial nas comparabilidades nacional e internacional com a adoção obrigatória das IFRS, apesar de estarem crescendo ao longo do tempo. Esse fato ocorreu porque, antes da adoção, a comparabilidade já se apresentava alta para todos os países e entre eles. A comparabilidade foi alta no Brasil devido à vedação legal à adoção do método do valor justo na mensuração subsequente de ativos intangíveis, bem como a vedação da

utilização do custo atribuído no momento da adoção inicial. Todavia, no Chile e no Peru, por mais que as escolhas contábeis (custo histórico, custo atribuído e valor justo) fossem permitidas, as práticas contábeis adotadas por estes países foram similares às adotadas pelo Brasil. Assim, a alta comparabilidade nacional e internacional das escolhas contábeis na mensuração subsequente de ativos intangíveis se deu pelo fato de a maioria absoluta das entidades ter optado por reconhecer seus ativos intangíveis pelo método do custo histórico, nos três países.

Apesar de conflitantes com os resultados da pesquisa de Tudor e Dragu (2010), os resultados desta pesquisa corroboram estudos anteriores (Demaria & Dufour, 2007; Cairns et al., 2011; Taplin et al., 2011; Christensen & Nikolaev, 2013), que identificaram que todas as empresas (ou sua maioria) adotam o método do custo histórico para mensuração subsequente de ativos intangíveis, apesar da possibilidade de adoção do método do valor justo conforme a IAS 38. Quanto à investigação de possíveis variáveis explicativas, identificou-se que as variáveis “big four”, “tamanho” e “relevância” influenciam as escolhas dos gestores.

Para as PPI, as comparabilidades nacional e internacional não aumentaram com a adoção das IFRS, permanecendo com índices próximos a 0,50 (comparabilidade baixa) em praticamente todos os exercícios sociais. Por meio desses achados conclui-se que a adoção das IFRS, por si só, não garante a comparabilidade. O fato de existirem opções contábeis na norma fez com que as escolhas dos gestores fossem diversificadas, ainda que num mesmo país. Em relação aos

estudos anteriores, no contexto de países da América Latina, os resultados desta pesquisa corroboram os de Andrade et al. (2013), que constataram que as empresas têm se dividido entre mensurar as suas PPI pelo custo histórico e pelo valor justo. Quanto à análise de regressão, verificou-se que as variáveis “big four”, “relevância”, “endividamento”, “país” e “setor de atuação” influenciam as escolhas contábeis dos gestores na mensuração subsequente de PPI.

Ante os resultados encontrados, levantam-se as seguintes discussões, que podem ser objeto de pesquisas futuras. Primeiro, por que, por mais que exista a possibilidade de se utilizar o método do valor justo na mensuração subsequente de ativos imobilizados e de ativos intangíveis, as companhias, em sua maioria, continuam preferindo adotar o método do custo histórico para avaliação desses ativos? Segundo, o que os gestores têm levado em consideração em suas decisões, uma vez que não se encontrou comparabilidade alta em nenhum país e em nenhum período quanto à mensuração subsequente de PPI? Terceiro, será possível conciliar escolhas contábeis com comparabilidade, considerando que o aumento no número de escolhas contábeis diminui a comparabilidade, e a redução no número de escolhas contábeis pode mitigar a representação fidedigna?

Esta pesquisa procurou auxiliar os elaboradores de normas contábeis, ao demonstrar a decisão dos gestores sobre o uso da mensuração pelo valor justo. Para a literatura contábil, este estudo traz uma contribuição especial, ao investigar a expertise em comparabilidade, escolhas contábeis e valor justo no contexto de países emergentes.

Referências

- Ali, M. J., Ahmed, K., & Henry, D. (2006). Harmonization of Accounting Measurement Practices in South Asia. *Advances in International Accounting*, 19, 25-58.
- Andrade, M. E. M. C., Silva, D. M., & Malaquias, R. F. (2013). Escolhas Contábeis em Propriedades para Investimento. *Revista Universo Contábil*, 9(3), 22-37.
- Barth, M. E. (2013). Global Comparability in Financial Reporting: What, Why, How, and When? *China Journal of Accounting Studies*, 1(1), 2-12.
- Barth, M. E. (2014). Measurement in financial reporting: the need for concepts. *Accounting Horizons*, 28(2), 331-352.
- Barth, M. E., Landsman, W. R., Lang, M., & Williams, C. (2012). Are IFRS-based and US GAAP-based accounting amounts comparable? *Journal of Accounting and Economics*, 54, 68-93.
- Brochet, F., Jogonalzer, A. D., & Riedl, E. J. (2011). Mandatory IFRS adoption and financial statement comparability. *Contemporary Accounting*, 29(3), 1373-1400.
- Cairns, D., Massoudi, D., Taplin, R., & Tarca, A. (2011). IFRS fair value measurement and accounting policy choice in the United Kingdom and Australia. *The British Accounting Review*, 43, 1-21.
- Cascino, S. & Gassen J. (2015). What drives the comparability effect of mandatory IFRS adoption. *Review of Accounting Studies*, 20(1), 242-282.
- Christensen, H. B. & Nikolaev, V. V. (2013). Does fair value accounting for non-financial assets pass the market test? *Review of Accounting Studies*, 18(3), 734-775.
- Cole, V., Branson, J., & Breesch, D. (2008). An analysis of methods to measure the comparability of the consolidated financial statements of the European listed companies from the viewpoint of users. *Accountancy & Bedrijfskunde*, 28(3), 1-31.
- Cole, V., Branson, J., & Breesch, D. (2009). How to measure the comparability of financial statements? *International Journal of Managerial and Financial Accounting*, 1(4), 379-397.
- Cole, V., Branson, J., & Breesch, D. (2011). *Determinants influencing the De facto Comparability of European IFRS Financial Statements. (Working Paper)*. Recuperado de http://papers.ssrn.com/sol3/papers.cfm?abstract_id=1967001
- Costa, T. A., Silva, A. H. C., & Laurencel, L. C. (2013). Escolha de práticas contábeis: um estudo sobre propriedades para investimento em empresas brasileiras não financeiras de capital aberto. *Revista de Contabilidade e Organizações*, 18, 25-36.
- Cullinan, C. P. (1999). International Trade and Accounting Policy Choice: Theory and Canadian Evidence. *The International Journal of Accounting*, 34(4), 597-607.
- Demaria, S. & Dufour, D. (2007). First time adoption of IFRS, Fair value option, Conservatism: Evidences from French listed companies. In *30ème Colloque de l'EAA* (p. 24p). Recuperado de http://hal.archives-ouvertes.fr/docs/00/26/61/89/PDF/First_adoption_and_fair_value_Demaria_Dufour.pdf
- Detzen, D. & Zülch, H. (2012). Executive compensation and goodwill recognition under IFRS: Evidence from European mergers. *Journal of International Accounting, Auditing and Taxation*, 21, 106-126.
- Durocher, S. & Gendron Y. (2011) IFRS: On the Docility of Sophisticated Users in Preserving the Ideal of Comparability. *European Accounting Review*, 20(2), 233-262.
- Fields, T. D., Lys, T. Z., & Vincent, L. (2001). Empirical research on accounting choice. *Journal of Accounting and Economics*, 31, 255-307.
- Francis, J. (2001). Discussion of empirical research on accounting choice. *Journal of Accounting and Economics*, 31, 309-319.
- Gray, S. J., Linthicum, C. L., & Street, D. L. (2009) Have European and US GAAP measures of income and equity converged under IFRS?: evidence from European companies listed in the US. *Accounting and Business Research*, 39(5), 431-447.
- Grupo Latinoamericano de Emisores de Normas de Información Financiera [GLENIF] (2014). Recuperado de <http://glenif.org>
- Gujarati, D. N. (2004). *Basic econometrics* (4th ed.) New York:

- McGraw-Hill.
- Haller, A. & Wehrfritz, M. (2013). The impact of national GAAP and accounting traditions on IFRS policy selection – evidence from Germany and the UK. *Journal of International Accounting, Auditing and Taxation*, 22, 39-56.
- Haverty, J. L. (2006). Are IFRS and US GAAP converging? Some evidence from People's Republic of China companies listed on the New York Stock Exchange. *Journal of International Accounting, Auditing and Taxation*, 15, 48-71.
- Hosmer, D. W. & Lemeshow, S. (2000). *Applied Logistic Regression* (2nd ed.) New York: John Wiley & Sons.
- Hou, Q., Jin, Q., & Wang, L. (2014) Mandatory IFRS adoption and executive compensation: Evidence from China. *China Journal of Accounting Research*, 7, 9-29.
- International Accounting Standards Board [IASB] (2011). *Conceptual Framework for Financial Reporting*. Recuperado de <http://www.ifrs.org>
- International Financial Reporting Standards [IFRS] (2014). Recuperado de <http://www.ifrs.org/Use-around-the-world/Pages/Analysis-of-the-IFRS-jurisdictional-profiles.aspx>
- Jaafar, A. & McLeay, S. (2007). Country Effects and Sector Effects on the Harmonization of Accounting Policy Choice. *Abacus*, 43(2), 156-189.
- Liaó, Q., Sellhorn, T., & Skaife, H. A. (2012). The Cross-Country Comparability of IFRS Earnings and Book Values: Evidence from France and Germany. *Journal of International Accounting Research*, 11(1), 155-184.
- Liu, C. & O'Farrell, G. (2010). Net Income Comparability between EU-IFRS and US-GAAP before release No. 33.8879: evidence from fifty US-Listed European Union Companies. *International Journal of Business, Accounting, and Finance*, 4(1), 49-62.
- Lo, K. (2008). Earnings management and earnings quality. *Journal of Accounting and Economics*, 45, 350-357.
- Martins, V. A., Pinto, M., & Alcoforado, E. (2012, outubro). Escolhas Contábeis na Mensuração de Propriedades para Investimento das Empresas Brasileiras de Capital Aberto. *Anais do Congresso Nacional de Administração e Ciências Contábeis*, Rio de Janeiro, RJ, Brasil, 3.
- Muller, K. A., Riedl, E. J., & Sellhorn, T. (2008). *Causes and Consequences of Choosing Historical Cost versus Fair Value*. Recuperado de <http://nd.edu/~carecob/May2008Conference/Papers/RiedlMRS03062008.pdf>
- Murcia, F. D., & Werges, A. (2011). Escolhas contábeis no mercado brasileiro: divulgação voluntária de informações versus gerenciamento de resultados. *Revista Universo Contábil*, 7(2), 28-44.
- Parker, R. H., & Morris, R. D. (2001). The influence of U.S. GAAP on the Harmony of Accounting Measurement Policies of Large Companies in the U.K. and Australia. *Abacus*, 37(3), 297-328.
- Peng, S., & Smith, J. V. D. A. (2010). Chinese GAAP and IFRS: An analysis of the convergence process. *Journal of International Accounting, Auditing and Taxation*, 19, 16-34.
- Souza, F. E. A., Botinha, R. A., Silva, P. R., & Lemes, S. (2015). A Comparabilidade das Escolhas Contábeis na Avaliação Posterior de Propriedades para Investimento: Uma Análise das Companhias Abertas Brasileiras e Portuguesas. *Revista Contabilidade & Finanças*, 26(68), 154-166.
- Taplin, R. H. (2004). A unified approach to the measurement of international accounting harmony. *Accounting and Business Research*, 34(1), 57-73.
- Taplin, R. H. (2006). A practical guide to constructing specialised indices of international accounting harmony using the harmoniser software. *Financial Reporting, Regulation and Governance*, 5(1), 1-28.
- Taplin, R. H. (2010). Statistical inference using the T-Index to quantify the level of comparability between accounts. *Accounting and Business Research*, 40(1), 75-103.
- Taplin, R. H. (2011). The Measurement of Comparability in Accounting Research. *Abacus*, 47(3), 383-409.
- Taplin, R. H., Verona, R., & Doni, F. (2011, November). The process of global convergence IFRS/US-GAAP: An empirical analysis on IFRS-compliant and US GAAP-compliant financial statements. *Proceedings of the Accounting Renaissance: Lessons from the Crisis and Looking into the Future* Venezia, Italy.
- Taplin, R. H., Yuan, W., & Brown, A. (2014). The use of fair value and historical cost accounting for investment properties in China. *Australasian Accounting Business and Finance Journal*, 8(1), 101-113.
- Tudor, A. T. & Dragu, I. M. (2010). Impact of International Financial Reporting Standards on Accounting Practices Harmonization within European Union – Particular Case of Intangible Assets. *Annales Universitatis Apulensis Series Oeconomica*, 12(1), 191-206.
- Watts, R. L. (1992). Accounting choice theory and market-based research in accounting. *British Accounting Review*, 24, 235-267.
- Watts, R. L. (2003). Conservatism in accounting part I: Explanations and implications. *Accounting Horizons*, 17(3), 207-221.
- Watts, R. L. & Zimmerman, J. L. (1986). *Positive accounting theory*. Upper Saddle River: Prentice Hall.
- Yip, R. W. Y., & Young, D. (2012). Does Mandatory IFRS Adoption Improve Information Comparability? *The Accounting Review*, 87(5), 1767-1789.
- Zeff, A. S. (2007). Some obstacles to global financial reporting comparability and convergence at a high level of quality. *The British Accounting Review*, 39, 290-302.
- Zhang, Y., & Andrew, J. (2010). Land in China: Re-considering comparability in financial reporting. *Australasian Accounting, Business and Finance Journal*, 4(1), 53-75.

Endereço para Correspondência:

Fláida Êmine Alves de Souza

Faculdade de Ciências Contábeis, Universidade Federal de Uberlândia
Avenida João Naves de Ávila, 2121, Bloco 1F, Sala 1F-248 – CEP: 38400-902
Campus Santa Mônica – Uberlândia – MG
E-mail: flaidameine@yahoo.com.br